

Seit mehr als 130 Jahren liefert die Waldemar Pruss Armaturenfabrik GmbH hochwertige und innovative Produkte aus dem Bereich der Industriearmaturen. Ob für die Kraftwerksindustrie, die Öl- und Gasindustrie, die Stahl- und Hüttenindustrie oder die chemische Industrie. Für zahlreiche Anwendungen entwickeln wir in Zusammenarbeit mit unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen für den weltweiten Einsatz.

Sie sind begeisterter technischer Vertriebler und stets auf der Suche nach innovativen Lösungen? Dann haben wir genau die richtige Herausforderung für Sie.

Für unseren Firmensitz in Hannover, suchen wir ab sofort ein:

Vertriebsingenieur (m/w/d) im Projektmanagement

Ihre Aufgaben:

- Projektmanagement
- Technische Beratung und Betreuung unserer Kunden vorrangig im Innendienst
- Gelegentliche internationale Reisetätigkeit
- „One Face to Customer“ Konzept
 - Von Angebotserstellung bis Projektbetreuung
- Problemerkennung und Lösungsfindung im Sinne des Kunden

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Ingenieursstudium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, oder Elektrotechnik)
- Erfahrung im Armaturen- oder Maschinenbau gewünscht
- Fit in der Arbeit mit MS-Office und ERP-Systemen
- Interesse an internationaler Kundenbetreuung.
- Klar und überzeugend in der Kommunikation auf Deutsch und Englisch
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- In hohem Maße qualitäts- und verantwortungsbewusst

Wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe in einer zukunftsorientierten, modernen Arbeitsumgebung.
- Aussicht auf eine Key Account Stelle.
- Eine leistungsgerechte Vergütung, die sich an den Tarifen der niedersächsischen Metallindustrie orientiert, inkl. 35 Stunden Woche, 30 Tage Urlaub und 13,2 Monatsgehälter
- Betriebliches Altersvorsorge
- Perfekte Verkehrsanbindung
- Hybrides Arbeiten (3/2 Tage Büro/Remote)

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung bei unserer externen Personalabteilung

pruss@bip-international.de

B.I.P. GmbH, Burgwedeler Straße 25, D - 30916 Isernhagen, Tel.: +49.511.771967-0